

## Quelles sont les étapes à franchir pour concrétiser votre projet de reprise ?

Avant de vous lancer, il est important de bien évaluer l'opportunité qui se présente à vous. Nous avons identifié les points clés à prendre en compte.

Connaissez-vous les raisons de la vente de l'entreprise ?	<input type="checkbox"/>
Connaissez-vous le marché dans lequel évolue l'entreprise à reprendre ?	<input type="checkbox"/>
Avez-vous analysé, si besoin avec l'aide d'une fiduciaire, la santé financière et commerciale de l'entreprise à reprendre (due diligence) ?	<input type="checkbox"/>
Avez-vous prévu de reprendre toutes les parties de l'entreprise, y compris les locaux ?	<input type="checkbox"/>
Avez-vous évalué les conséquences liées au départ de l'actuel propriétaire ?	<input type="checkbox"/>
Avez-vous pris des mesures pour que la confiance des employés, des fournisseurs et des clients soit maintenue ?	<input type="checkbox"/>
Avez-vous identifié ce que vous pouvez apporter et quels changements vous voulez intégrer dans l'entreprise que vous souhaitez reprendre ?	<input type="checkbox"/>
Votre projet est-il adapté à votre personnalité ?	<input type="checkbox"/>
Devez-vous vous former pour cette future fonction ou éventuellement trouver un associé ?	<input type="checkbox"/>
Avez-vous bien identifié et mesuré les risques ?	<input type="checkbox"/>
Vous êtes-vous entouré de personnes compétentes pour vous conseiller ?	<input type="checkbox"/>
Avez-vous rédigé votre business plan de façon objective ?	<input type="checkbox"/>
Vos prévisions financières ont-elles été examinées par votre fiduciaire ?	<input type="checkbox"/>
Avez-vous les moyens financiers suffisants pour le projet souhaité ?	<input type="checkbox"/>

Si plusieurs cases n'ont pas été cochées, une discussion avec un spécialiste de la reprise d'entreprise pourrait vous être utile.